

# INHYRD

## – *istället* *för anställd*



DANIEL JOHANSSON

Civilekonomen Fredrik Åström skriver kontrakt hos Poolia.

### FLER INHYRDA CIVILEKONOMER.

När högkonjunkturen kommer är det bemanningsbranschen som märker den först. Med löften om flexibel arbetskraft utan fasta kostnader har branschen fått ett rejält uppsving och blivit de nyexaminerades väg till den första anställningen. Men lönen är låg och valmöjligheterna kan vara få.

**P**oolia, Stockholm, 11.00. Fredrik Åström slår sig ned i den glasomgärdade samtalsstudion. Handslaget är fast, blicken rastlöst målinriktad.

Under timmen som kommer ska han få återkoppling på sitt personlighetstest och skriva på de avslutande papperen innan han påbörjar uppdraget på Bonnier Cityfastigheter.

Han är inte nervös, säger han, däremot otålig att få börja. Nästa uppdrag är ett 1,5 år långt vikariat, som förmodligen kan ge mer kvalificerade erfarenheter än dem han fått från sin tidigare uppdragsgivare.

– Det ska bli kul, jag har träffat kunden och allt verkar bra. Fördelen med att jobba som konsult är att du kommer in på företagen och får erfarenhet och kontakter. Eftersom du byter arbetsplats så ofta blir du dessutom lyhörd för

olika företagskulturer och lär dig hur olika företag fungerar rent organisatoriskt, säger han och skruvar med foten i den klarblå heltäckningsmattan.

Konsultchefen Anders Zetterlund dyker upp och skakar hand. Han går snabbt igenom personlighetstestet och verkar tillfreds med att testresultaten visar en så pass samstämmig bild.

– Av 80 frågor är det 74 som drar åt samma håll medan resten sticker ut lite, det är väldigt bra, säger han och bläddrar i papperen medan han betar av de olika punkterna.

Fredrik har hög energinivå och integritet samtidigt som han har lätt för att komma in i gemenskapen, visar det sig.

– Som konsult är den sociala aspekten viktig. Är konsulterna bra så får de komma tillbaka och det är en stor fördel om energinivån är hög så att det går undan, förklarar Anders Zetterlund.

Han går igenom lönevillkoren, där grundlönen på drygt 17 000 kronor efter tillägg kommer att skifta mellan 21 000 och 24 000 kronor, och berättar hur Fredrik bör agera ute hos en kund som »ambulerande anställd«. Bland annat är det viktigt att vara positiv, öppen, ta initiativ, vara kommunikativ, anpassningsbar, lyhörd samt ha självkänedom. Dessutom får han gärna vara lättlärd och prestigelös, eftersom det händer att nivån på arbetsuppgifterna växlar.

### Det raspar av pennen

när Fredrik Åström skriver under. I neutral manchesterkavaj och vitrutig skjorta smälter han förmodligen in var som helst.

– Ett råd är att lägga mycket fokus i början på varje uppdrag, det kan vara bra, säger Anders Zetterlund och räcker över en kurskatalog. Läs också konsulthandboken noga, där står allt ▶